

Защищённое облако для выполнения требований 152-ФЗ «О персональных данных»

КЕЙС CORTEL И ТАКТИКУМ

Тактикум – юридическая компания. Обслуживает системообразующие банки Российской Федерации. Оказывает услуги по защите интересов кредиторов. Работает в онлайн-формате по всей России – от Калининграда до Южно-Сахалинска.

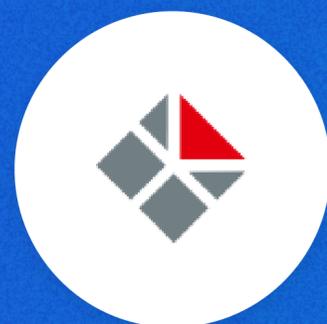
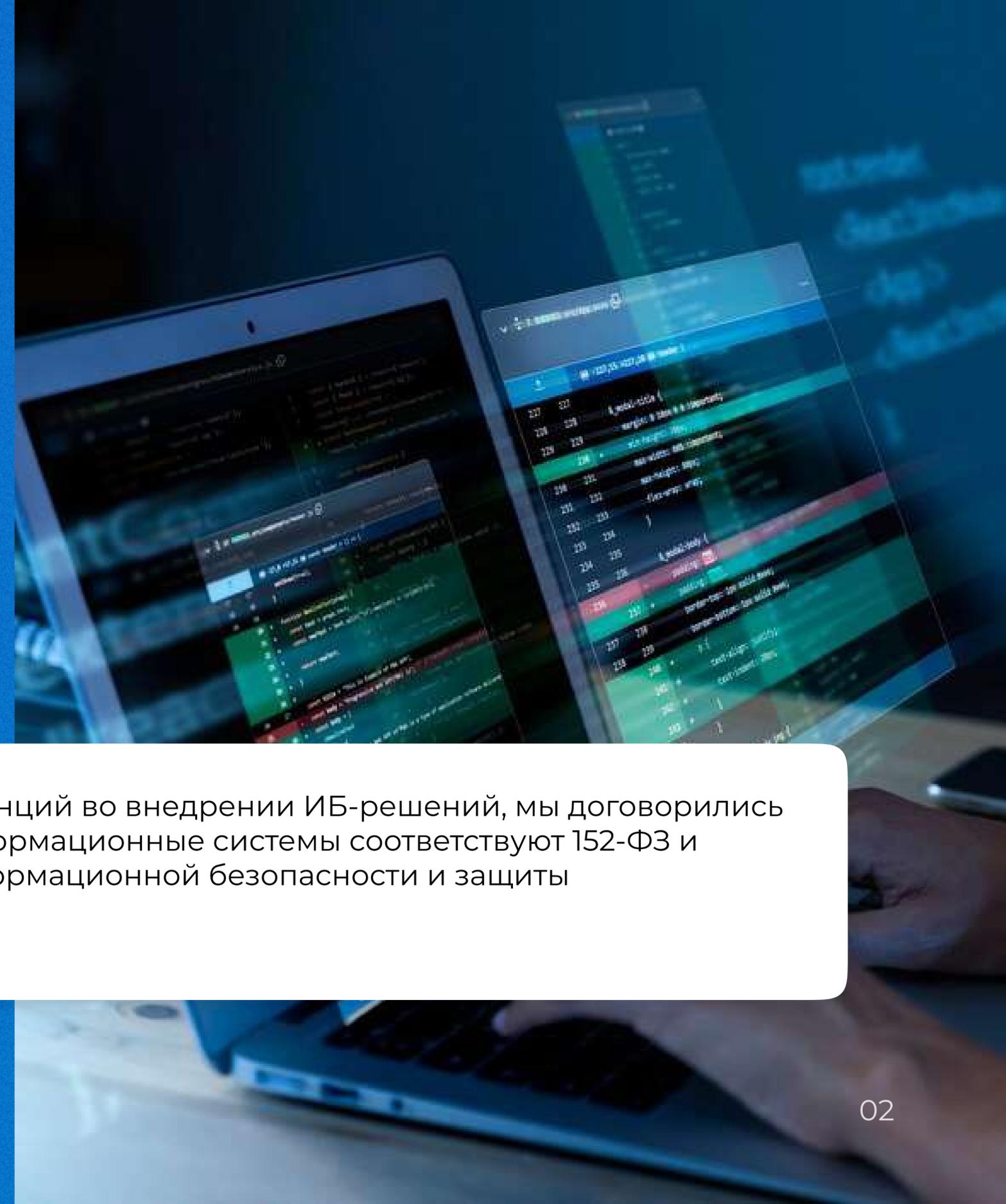
Количество утечек данных в 2023 году выросло в 20 раз по сравнению с 2021 годом. Для банков подобные инциденты недопустимы, поэтому Тактикум обратился в CORTEL для защиты персональных данных клиентов в соответствии с требованиями регуляторов.



Что было реализовано?

Разработано и внедрено решение для выполнения Ф3-152 на аттестованной защищённой инфраструктуре с лучшим TCO*. Спроектирована оптимальная архитектура инфраструктуры и реализована миграция рабочих нагрузок в новую среду.

*TCO (Total cost of ownership) – совокупная стоимость владения



«Так как на тот момент у нас не было компетенций во внедрении ИБ-решений, мы договорились с CORTEL. По результатам проекта наши информационные системы соответствуют 152-ФЗ и другим законодательным актам в сфере информационной безопасности и защиты персональных данных»

- Андрей Сидорович, IT-директор «Тактикум»

Этапы проекта

1

Аудит информационных систем и ИТ-инфраструктуры на соответствие требованиям регулятора.

2

Формирование дорожной карты, требований, спецификации, перечня необходимого ПО и оборудования.

3

Приобретение и внедрение программно-аппаратного комплекса. Планирование организационных мер **по повышению грамотности в ИБ** для сотрудников.

4

Разработка организационно-распределительной документации для ПК, серверов, регламентных действий, администратора информационной безопасности. Составление графика аудита и обновления ОРД.

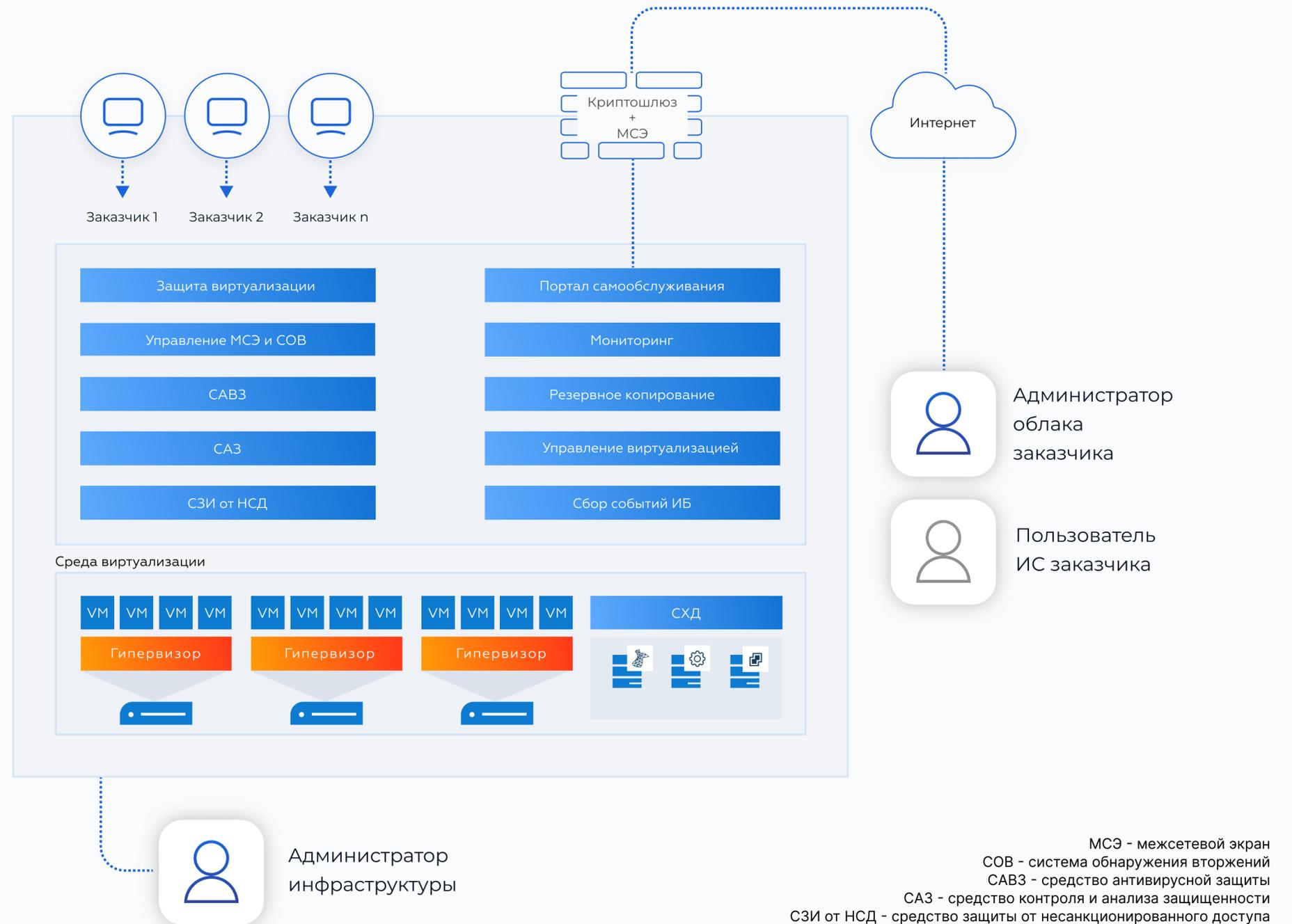


Какая архитектура получилась?

Все меры защиты уже в сервисе.

Защищенный сегмент сразу подходит для критичных данных, развёртывания среды разработки ПО, ИС, размещения ПДН, требующих 2 уровня защищенности и ГИС класса защищенности 2, включая размещение:

- медицинской тайны;
- специальных категорий ПДН;
- чувствительных данных;
- данных КИИ;
- биометрических данных.



Зачем это заказчику?

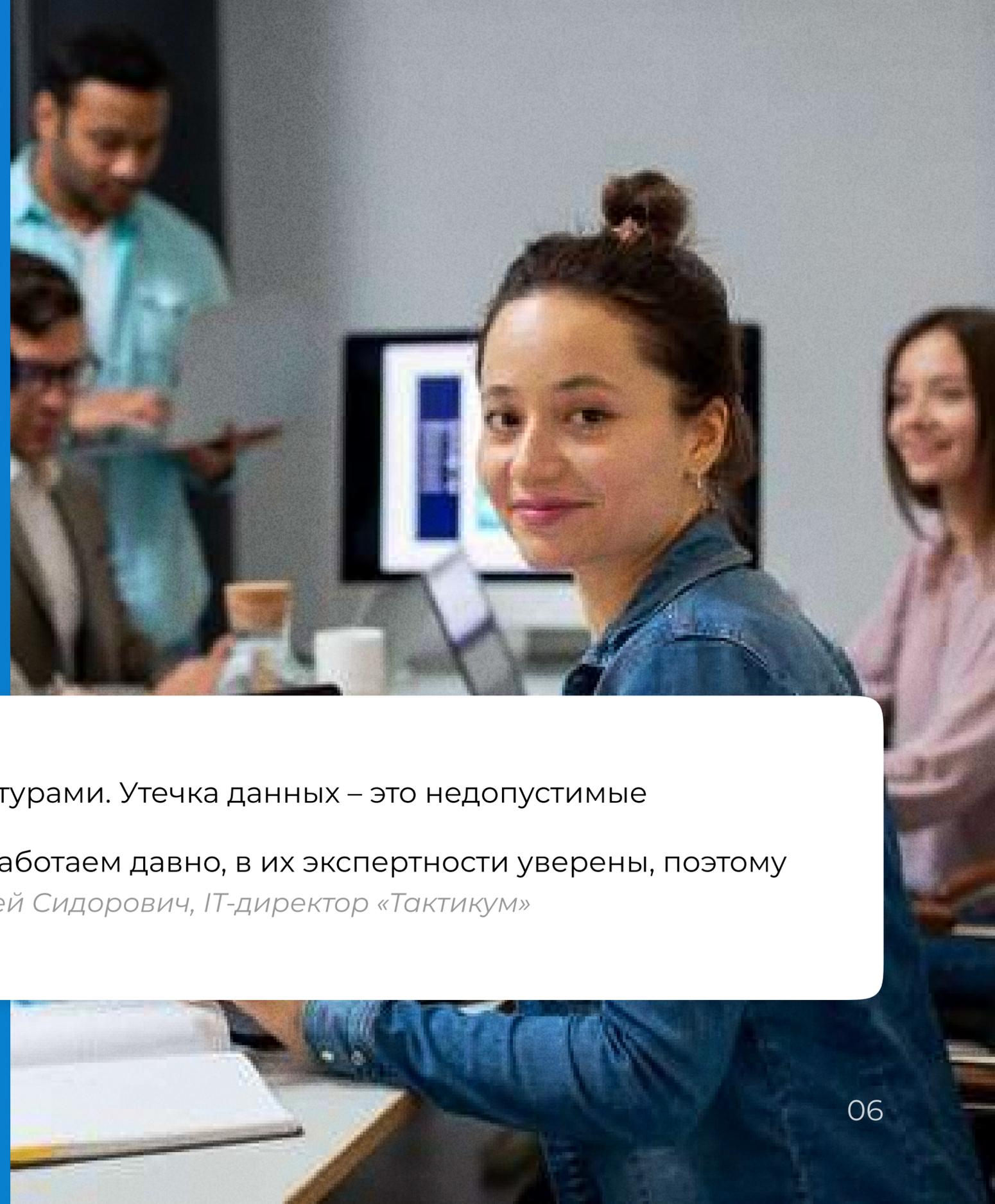
95% утечек происходят в коммерческих организациях. А их количество выросло в 20 раз за 2 года. Для заказчика такие инциденты недопустимы.



«Банки очень требовательны – у них регулятор ЦБ, банковская тайна и т.д. Прежде чем банк начнёт работу со сторонней компанией, они всегда смотрят на уровень ИБ. Поэтому мы решили усилить позиции с помощью внедрения такого решения. При этом мы получаем конкурентное преимущество, защищаем данные клиентов по ГОСТу, с помощью решений, согласованных со ФСТЭК и ФСБ» - *Андрей Сидорович, IT-директор «Тактикум»*

Как искали подрядчика?

Нужно было понять, что конкретно сделать для обеспечения защиты ИС. Поэтому компания обратилась в CORTEL для проведения ИБ-аудита.



«Причин было несколько:
Во-первых, мы работаем с банковскими структурами. Утечка данных – это недопустимые репутационные риски.
Второе – вопрос компетенций. С CORTEL мы работаем давно, в их экспертизности уверены, поэтому сомнений, к кому обратиться, не было» - Андрей Сидорович, IT-директор «Тактикум»

Что получил клиент?



Сервис, гарантированный SLA



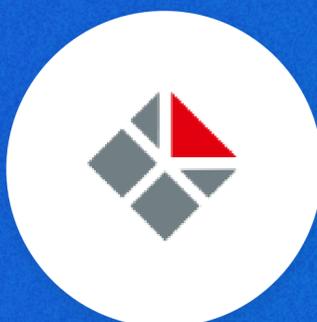
Гибкие условия подрячика



Высокую экспертную помощь



Персонального менеджера,
круглосуточную техподдержку



«Уверен, что государство обратит внимание на бизнес. Утечки, о которых упоминали – все оттуда, и именно коммерческие организации находятся под прицелом. Представители власти отмечали, что штрафы будут увеличивать, а ответственность – ужесточать. Лучше ко всему этому подготовиться заранее и сделать всё, что в наших силах» – *Андрей Сидорович, IT-директор «Тактикум»*

Что в итоге?

Тактикум планирует расширять область защиты и проводить регулярные аудиты. Он доволен удобным интерфейсом, оперативным внедрением необходимых технологий и скоростью реагирования техподдержки.



«С CORTEL работаем по нескольким причинам:

1. Есть все нужные компетенции.
2. Можно связаться в любое время. Если сравнивать с другими крупными поставщиками услуг, там такой возможности нет.
3. Дружеская атмосфера. Мы постоянно на связи, можем увидеться. К тому же, CORTEL развивается и не останавливается на достигнутом» - Андрей Сидорович, IT-директор «Тактикум»