CORTEL | Партнёрская программа стратегических клиентов 2026

100% первого платежа и доход в течение жизненного цикла клиента

У вас доступ к заказчикам, которым нужна инфраструктура, мы берём на себя реализацию и поддержку, а вы получаете гарантированный доход.



В чём идея партнёрской программы

Мы решаем задачи

Берём на себя реализацию инфраструктурных решений, техническую поддержку и обеспечение высокой доступности сервисов



Вы приводите клиентов

Используйте свой клиентский портфель и экспертность для привлечения заказчиков с инфраструктурными потребностями



Зарабатываете

Получаете существенный доход от каждого привлечённого клиента на протяжении всего срока сотрудничества



Кому подходит

Владельцы инфраструктуры

Компании, управляющие клиентской инфраструктурой и сервисами

ИТ-аутсорсинг и DevOps команды

Компании, предоставляющие услуги управления и поддержки IT-систем

Системные администраторы

Инженеры и DevOps -специалисты, управляющие инфраструктурой клиентов

Интеграторы

Системные интеграционные компании, реализующие комплексные проекты

Операторы связи

Телекоммуникационные компании с клиентской базой

Отраслевые эксперты

Консультанты и специалисты, консультирующие клиентов по ИТ-инфраструктуре

Веб-разработчики

Разработчики и агентства, создающие высоконагруженные приложения

→ **Работаем с профессионалами,**

которые имеют доступ к клиентам с инфраструктурными задачами



8-800-775-9990

cortel.cloud

В каких ситуациях

Миграция в облако
Перенос существующих систем и сервисов в облачную инфраструктуру

Проблемы с провайдером
Недовольство текущим облачным провайдером или техническими ограничениями

Высокие требования SLA
Необходимость в отказоустойчивости и гарантированной доступности сервисов

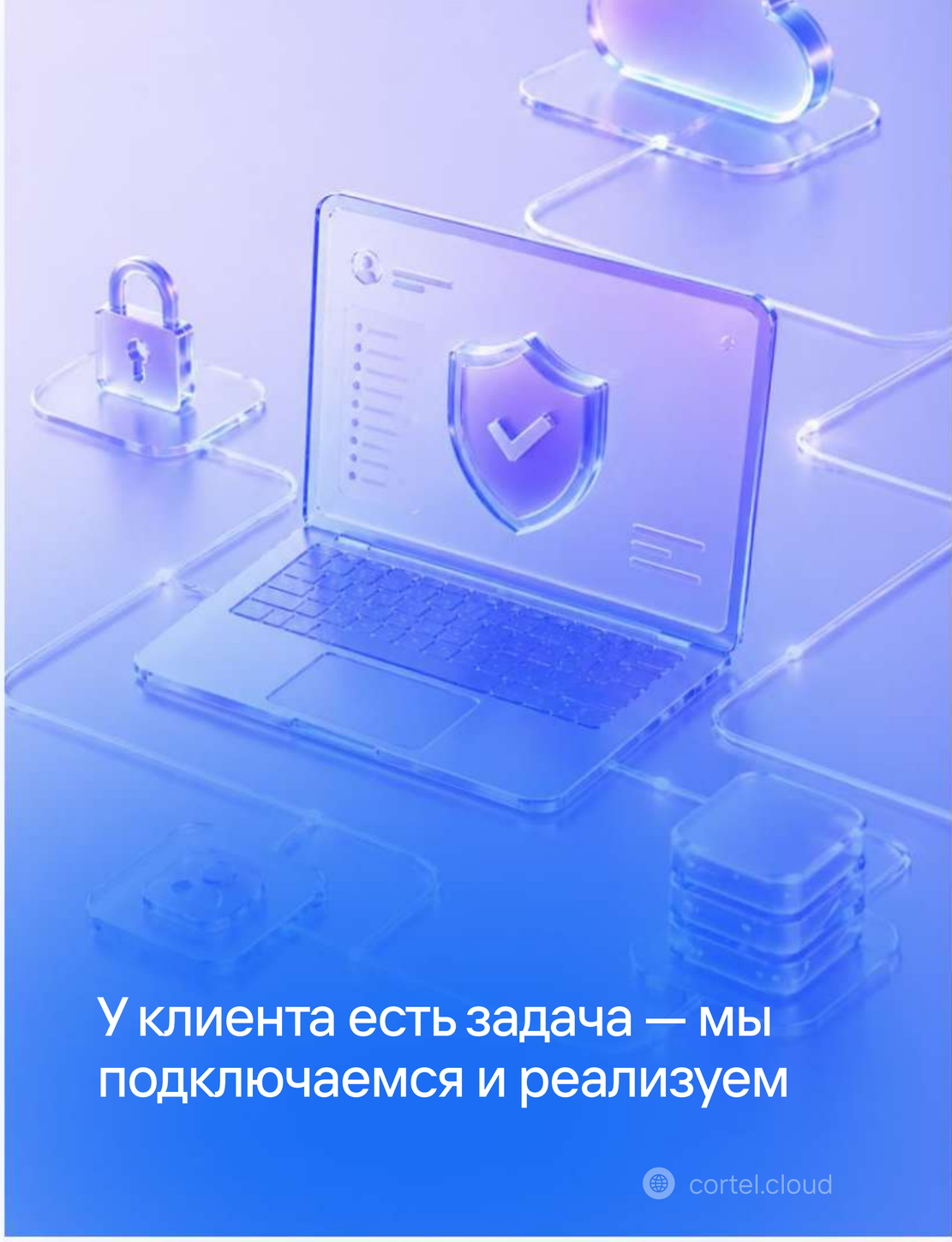
152-ФЗ
Требования к обработке персональных данных согласно российскому законодательству

Сетевая связность
Необходимость в подключении к ЦОД или гибридной инфраструктуре

Бэкапы и резервирование
Решения для защиты данных и обеспечения непрерывности бизнеса

Высоконагруженные системы
Интернет-продажи, биллинг, процессинг, CRM/ERP, SaaS и API-платформы, стриминг, онлайн-сервисы

Виртуальная инфраструктура
Необходимость в гибкой и масштабируемой облачной инфраструктуре



У клиента есть задача — мы подключаемся и реализуем

8-800-775-9990
cortel.cloud

Кого приводить

Целевой клиент

Есть реальная проблема
Есть технический запрос или спецификация услуги
Есть бюджет на реализацию
Есть конкретные сроки
Готовность обсуждать проект

Не целевой клиент

Тестовые проекты
Запросы "просто посмотреть"
Контакты без реальной задачи
Запросы "хочу поучиться"
Запросы "дайте консультацию"

За что платим

Реальный проект с конкретными задачами
Доступ к клиенту для презентации решения
Подписанный договор на услуги CORTEL
Оплаченный первый месяц услуги клиентом

Не платим за

Нецелевые компании без инфраструктурных задач
Незавершенные сделки
Демонстрационные проекты

Сколько вы зарабатываете

100%
первый месяц

Полная сумма первой абонентской платы за инфраструктуру CORTEL. Выбираете сами за какой месяц из первых трёх.

10%
со второго месяца

Ежемесячный доход в течение действия клиентского договора, с возможностью увеличения до 20%

3
года

Гарантированных выплат от пакета “базовый” и выше, с возможностью продления без ограничений на «серебряном» и «золотом» уровне

Пример расчёта дохода

Все расчёты без НДС.
Один клиент = существенный и регулярный доход

1 000 000 ₽
первый месяц

100 000 ₽
со второго месяца
Ежемесячно

2 100 000 ₽
за год

Выгоды

Быстрые выплаты

Вознаграждение сразу после первого месяца договора с клиентом

Неограниченный доход

В течение всего срока действия клиентского договора

Без операционки

Вся реализация и поддержка проектов на нашей стороне

Ответственность на нашей стороне

Техническая реализация и SLA на стороне CORTEL

Прямая связь

Команда проекта и поддержки продаж в прямом доступе для решения вопросов

Прозрачность

Понятная реализация и сроки проекта на каждом этапе

Инфраструктура

Достаточный объём под любые задачи от лицензированной компании

Сервис

Гарантия доступности с SLA 99,95% и фанатичная техподдержка 24/7

Как это работает

Жизненный цикл клиента и выплаты не ограничены

1

Регистрируетесь

Подключаетесь к партнёрской программе через простой процесс регистрации

2

Привлекаете заказчика

Используете свою клиентскую базу для поиска компаний с инфраструктурными задачами

3

Знакомите и способствуете

Организуете знакомство с нами и поддерживаете процесс до заключения сделки

4

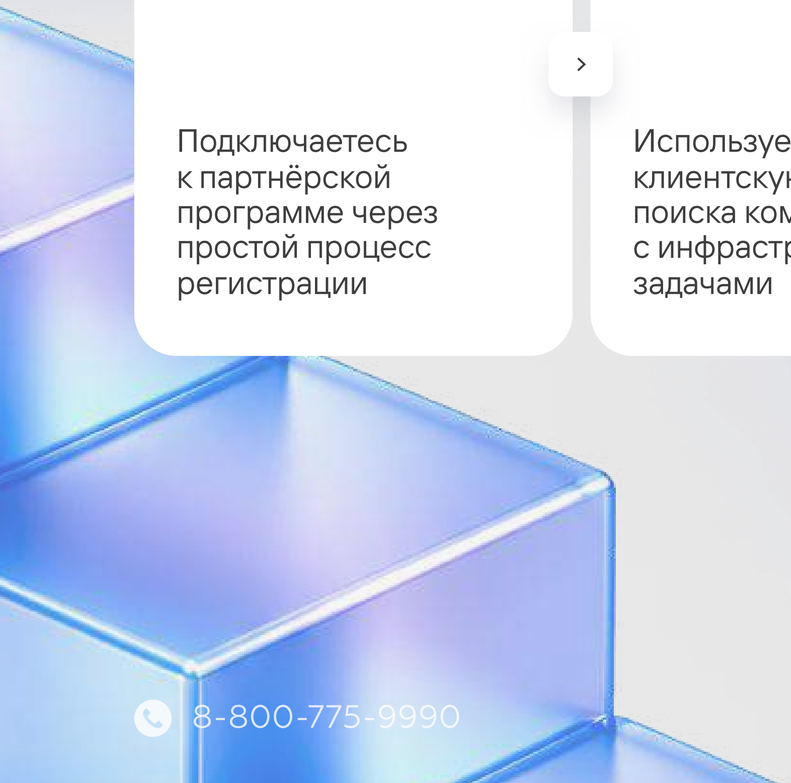
Реализация проекта

Управляем проектом от пресейла до запуска и поддержки.
Клиент получает готовое решение и оплачивает первый месяц использования

5

Вознаграждение

Получаете выплату на банковский счёт или грантами на инфраструктуру CORTEL



Ваша роль

Выберите формат сотрудничества, который
соответствует вашей роли в сделках и уровню вовлечённости

РЕФЕРАЛ

Для кого

Партнёр знакомит и передаёт лид

Вознаграждение

10% от ежемесячных оплат
в течение 12 месяцев

5% разово за однократную
услугу

Дополнительно

Доступ к презентационным
материалам



ПАРТНЁР

Для кого

Партнёр участвует в продаже
и помогает закрыть сделку

Вознаграждение

20% в первый год

15% во второй год

10% в третий год

или 100% одного из первых 3
месяцев + 10% в течение 3 лет

Дополнительно

Доступ к презентационным
материалам

Совместные встречи
с клиентами от лица CORTEL

Доступ к закрытым продуктовым
анонсам и roadmap

PRO ПАРТНЁР

Для кого

Партнёр ведёт сделку от 1 млн ₽
в месяц и помогает довести до запуска

Вознаграждение

100% абонентской платы по
тарифу резервирования ресурсов

+15% в первый год

+12% во второй год

+10% в третий год

Дополнительно

Доступ к презентационным
материалам

Совместные встречи
с клиентами от лица CORTEL

Доступ к закрытым продуктовым
анонсам и roadmap

Критерии партнера

Критерий	Что должен делать партнёр	Чем подтверждается
Влиять на состав и объём заказа	Помогать заказчику определить, какие системы, нагрузки и ресурсы следует перенести, подключить или запустить в CORTEL	Перечень систем и ресурсов, рекомендации партнёра, зафиксированные решения с его участием
Обеспечивать техническое участие	Самостоятельно разбираться в инфраструктуре заказчика либо обеспечивать участие специалиста, способного влиять на технические решения	Назван конкретный специалист, понятны его полномочия и роль; он участвует в технической проработке
Участвовать в реализации	Выполнять согласованную часть работы: прорабатывать перенос, готовить инфраструктуру заказчика, организовывать миграцию, настройку или подключение	В плане проекта закреплены задачи партнёра, ответственные и результаты их выполнения
Создавать эффективную карту коммуникаций	Определить участников со стороны заказчика: техническую команду, владельца бюджета, лиц, принимающих и согласующих решение	Карта контактов с ролями; нужные участники вовлечены в работу
Обеспечивать прямую работу CORTEL с заказчиком	Организовать взаимодействие коммерческих и технических участников, помогать получать ответы и проходить согласования	Совместные встречи, переписка, рабочая группа и выполненные договорённости
Помогать согласовать объём и предварительный бюджет	Выяснять бюджетные рамки и содействовать согласованию реализуемого объёма услуг	Подтверждённые заказчиком ориентиры по бюджету и объёму, результаты обсуждений
Сопровождать сделку в согласованной роли	Продолжать работу до заключения договора и оплаты, выполнять закреплённые за ним задачи по запуску	История участия в сделке и выполненные задачи, зафиксированные в CRM или протоколах

Уровни партнёрства

Переход между уровнями происходит по итогам года на основании динамики роста платежей вашей клиентской базы

1

Базовый

Как получить

Стартовый уровень партнерства

Что даёт

- Базовые условия вознаграждения
- Доступ к презентационным материалам
- Совместные встречи с клиентами от лица CORTEL
- Доступ к закрытым продуктовым анонсам и roadmap

2

Серебряный

Включает все привилегии уровня «Базовый»

Как получить

Роль: Партнер или PRO Партнер
Рост платежей клиентской базы **на 25% за год** за счёт увеличения бюджета или заведения новых клиентов

Что даёт

- **20%** в течение года **+ 100%** платежа за первый месяц с каждого нового клиента
- Приоритетная поддержка при эскалациях
- Прямой доступ к пресейлу



3

Золотой

Включает все привилегии уровней «Базовый» и «Серебряный»

Как получить

Роль: Партнер или PRO Партнер
40% за год рост платежей клиентской базы за счёт увеличения бюджета или новых клиентов

Что даёт

- **20%** в течение года **+ 100%** платежа за первый месяц с каждого нового клиента
- Грант на инфраструктуру CORTEL в размере **10%** от платежей по всей клиентской базе
- Прямой доступ к руководству, архитекторам, пресейлу и техэкспертизе
- Приоритет в подготовке КП, расчётов и спецификаций
- Бронирование ёмкости / ресурсов под крупных клиентов
- Особенный мерч с золотыми принтами
- Доступ в комьюнити CORTEL для обмена экспертизой

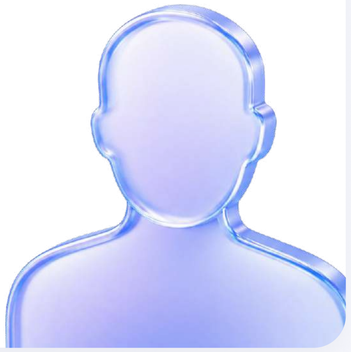
Что делает CORTEL

- **Пресейл и презентация**
  Подготавливаем и презентуем решение клиенту
- **Архитектура решения**
  Прорабатываем техническую архитектуру под задачу
- **Полная реализация проекта**
  Берём на себя внедрение и запуск инфраструктуры
- **Техническая поддержка 24 / 7**
  Обеспечиваем круглосуточное сопровождение после запуска
- **SL A 99,95% с гарантиями**
  Несем финансовую ответственность за качество и доступность сервиса



Что на вашей стороне

- **Клиент с реальной задачей**
  Компания с инфраструктурной проблемой, интересом к решению и готовностью с нами работать
- **Доступ к заказчику**
  Возможность провести встречу и обсудить проект с клиентом
- **Введение CORTEL в проект**
  Помогаете быстро погрузить нас в детали задач клиента и способствуете сделке
- **Оплаченный первый счёт от клиента**
  Клиент оплачивает первый месяц использования услуги



Присоединяйтесь к партнёрской программе cortel.cloud

Приводите клиентов и получайте
доход с каждого проекта в течение
всего жизненного цикла клиента
и 100% первого ежемесячного платежа

Мария
Тытюк

Менеджер
партнёрской программы

8 923 793 66 15

tms@cortel-cloud.ru



Презентация не является публичной офертой